

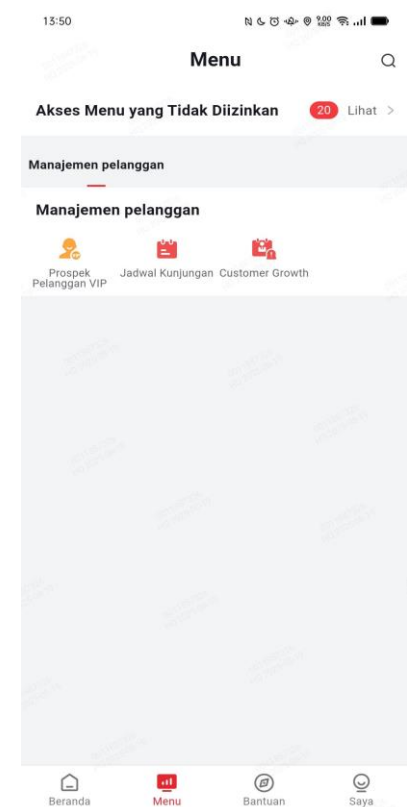
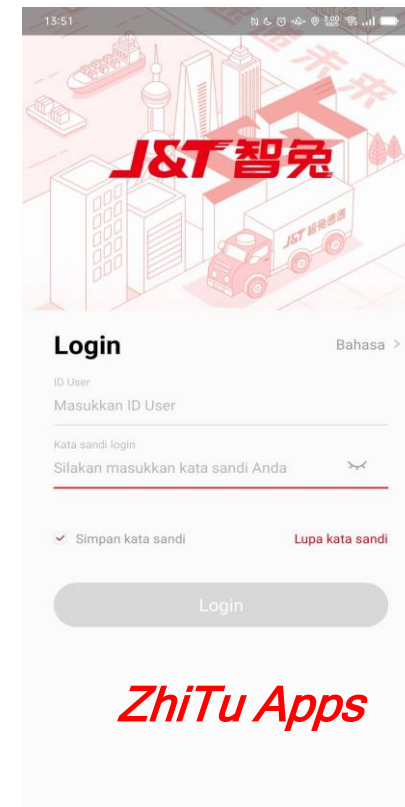
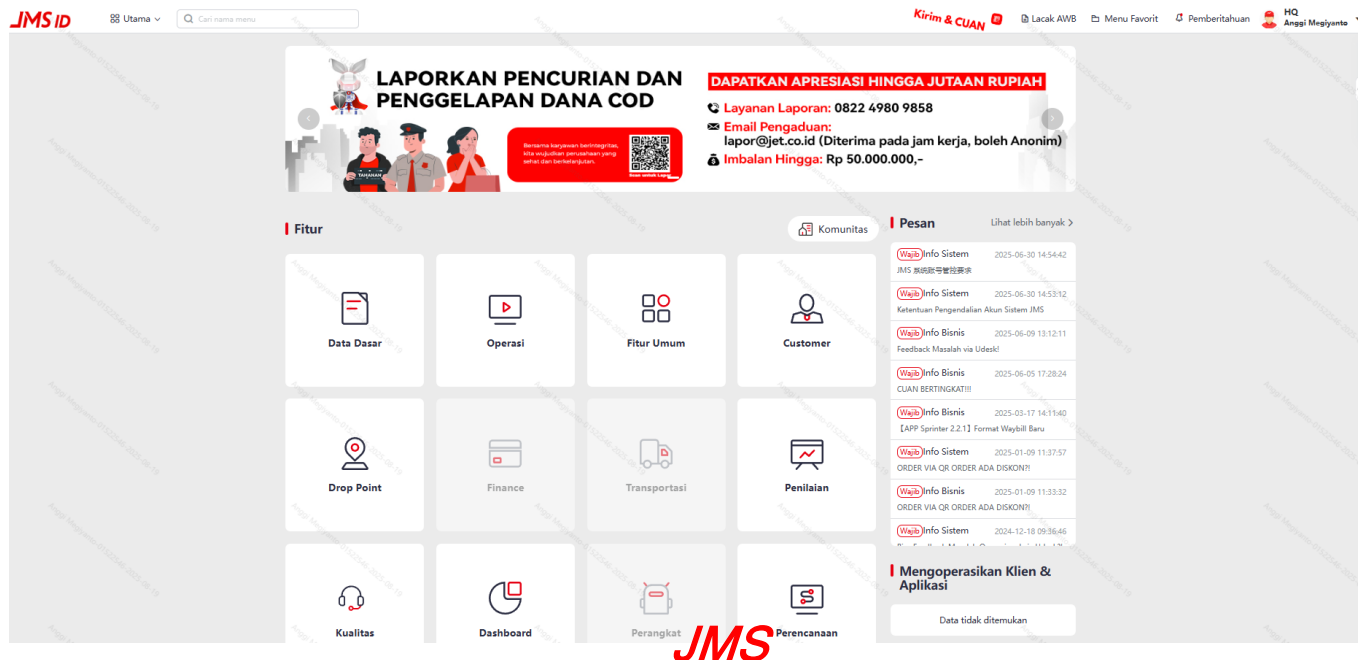


# Tutorial Prospek Pelanggan Melalui JMS

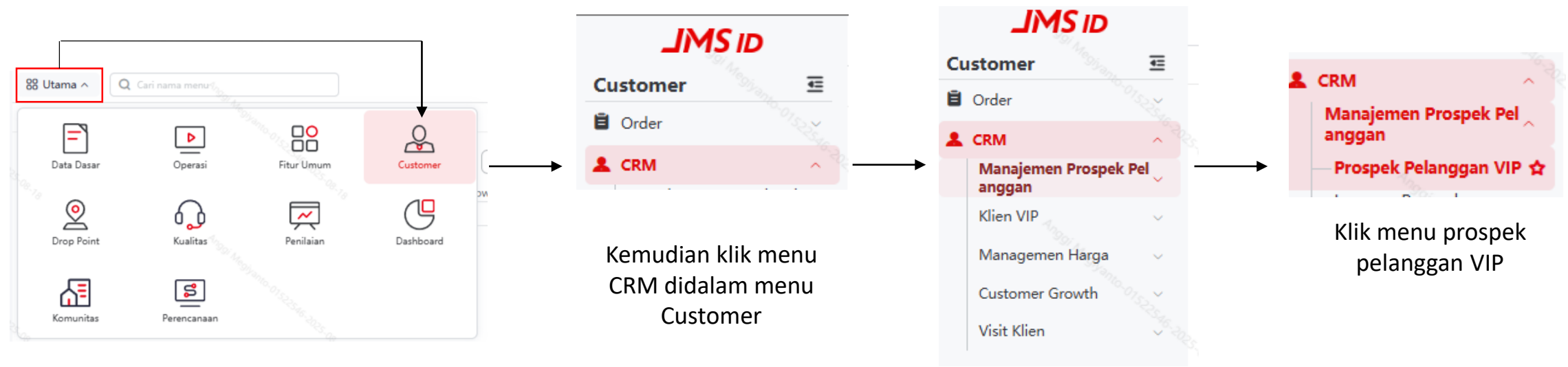
# Prospek Pelanggan - Tambah Baru (JMS)

Menu Tambah Baru berfungsi untuk menambahkan Leads Customer atau Prospek Pelanggan yang nantinya akan di hubungi oleh sales. Penambahan data customer dapat dilakukan dengan menggunakan JMS ataupun ZhiTu apps.

JMS digunakan untuk penambahan Prospek Pelanggan dengan device Laptop ; ZhiTu Apps digunakan untuk penambahan customer dengan perangkat Android ataupun IOS



# Prospek Pelanggan - Tambah Baru (JMS)



Pilih menu Customer pada halaman utama

Kemudian klik menu CRM didalam menu Customer

Lalu klik menu manajemen Prospek Pelanggan

Klik menu prospek pelanggan VIP

Register Calon Klien VIP

**+ Tambah Baru** **Cari** **Export** **Reset** **Pusat Unduhan** **Unduh Template** **Impor Batch**

Tanggal Buat  Waktu Assign  Waktu Follow Up  Waktu Next Follow up

Tanggal mulai:  hingga:  Tanggal akhir:

**Diajukan Oleh:**

**Kepemilikan Agent Klien:**   代理区为空

**Jenis Registrasi:**

**Kode Registrasi:**  Max pencarian 1000 Kode Reg

**Overtime Belum Follow Up:**  Semua

**Nama sales:**   销售为空

**Status Verifikasi:**  Semua

**Nama Klien:**  Maks 100 karakter, pisah gunal

**Nama Perusahaan:**  Maks 100 karakter, pisah gunal

**No HP Klien:**  Maks 100 karakter, pisah gunal

**Hasil Follow Up:**

**Status Penugasan:**  Semua

**Alasan Tidak Kerja Sama:**

Setelah menu prospek pelanggan VIP di klik, tampilan akan berubah seperti ini, kemudian klik (+) Tambah Baru

# Prospek Pelanggan - Tambah Baru (JMS)

Beranda > Prospek Pelanggan VIP > Register Calon Klien VIP x

### Informasi Dasar Pelanggan

* Nama Klien	* Nama Perusahaan	* No HP Klien +62	* Kepemilikan Agent Klien Masukan kata kunci	* Provinsi/Kota/Kabupaten Silakan Pilih Area
* Alamat Lengkap				
* Kategori Industri Silakan Pilih	* Jumlah Waybill Terkecil	* Jumlah Waybill Terbesar	Klasifikasi Klien	* Ekspedisi saat ini Silakan Pilih

**Estimasi AWB Perhari**

**Keterangan**  
1. Diskon pengiriman, harga, dan tarif COD untuk kerjasama dengan perusahaan pengiriman ekspres lainnya; 2. Skenario bisnis khusus pelanggan

1. Isi data Calon Customer dengan baik, sesuai dengan nama brand/klien dan nama Perusahaan, No HP Klien, Provinsi/kota/kabupaten.
2. Untuk pengisian Alamat lengkap dan kepemilikan agent klien harus diperhatikan, agar tidak ada kesalahan saat penginputan.
3. Dibagian Kolom “Jumlah Waybill Terkecil & Jumlah Waybill Terbesar” Angka Estimasi Waybill yang diisi merupakan angka Estimasi Waybill **Perhari**.

Note : Yang Wajib diisi adalah kolom yang memiliki logo bintang (mandatory)



Setelah mengisi data klien, klik **simpan** untuk melanjutkan

# Prospek Pelanggan - Tambah Baru (JMS)

Selain penambahan manual prospek juga bisa diimport ke JMS secara batch atau dalam jumlah banyak.

**Unduh template** : untuk mendownload template penginputan **Impor Batch** : Untuk mengupload data yang telah diisi

No.	Kode Registrasi	Jenis Registrasi	Agent Key	Nama Klien	Nama Perusahaan	No HP Klien	Detail Ala	Kategori Industri	Klasifikasi Klien	Waktu Follow Up	Operasi
1	JNT2024123000000...	Registrasi oleh sale...	AGENT...	Prapti Ningsih	JP-JO-CELL	*****2049	Dusun ...	Lainnya	E	--	
2	JNT2024123000000...	Registrasi oleh sale...	HQ	Maria	Mandiri Tunas Finance	*****3388	Graha ...	Perbankan	B	--	

Template Import: Nama provinsi, kota, dan kecamatan wajib diisi sesuai dengan format standar, dan Nomor telepon tidak boleh Duplikasi.

No.	Nama Klien	Nama Perusahaan	No HP Klien	Kepemilikan Agent Klien	Provinsi	Kota	Kecamatan	Alamat Lengkap	Kategori Industri	Jumlah Waybill Terkecil	Jumlah Waybill Terbesar	Ekspedisi saat ini	Keterangan
1	example	example	08123456789	HQ	NANGGROE ACEH DARUSSALAM	SIMPANG TIGA REDELONG	PERMATA	example	Dan Lainnya	1	2	JNE,POS Indonesia	When importing, please delete the example



Tabel Standar Pengisian Provinsi, Kota, dan Kecamatan

Template Provinsi, Kota, Kecamatan Pro